

نبذة عن
الشركة

 aurea via

حل دفع مبتكر يسهل النمو العالمي

aureavia.com | info@aureavia.com | +41 43 508 22 64 | [@aureavia.hub](https://www.aureavia.hub)

عالم Aurea Via

تأسست شركة Aurea Via في دبي عام 2022، وتستفيد من الخبرة الواسعة لمؤسسيها في منطقة الشرق الأوسط وأفريقيا. هذا الفهم العميق يميزنا في السوق. في حين أن الشركات الأخرى تقدم خدمات مماثلة، فإن فهمنا للفروق اللغوية الدقيقة، لا سيما في منطقة الشرق الأوسط وأفريقيا، يسمح لنا بتقديم حلول مخصصة تلبي الاحتياجات المتنوعة لعملائنا.

بمثابة الرابط الأساسي الذي يربط بين العملاء والتجار والمؤسسات المالية. بدعم من فريق من Aurea Via يعد حل بوابة الدفع المبتكر في المديرين متعددي الجنسيات ذوي الخبرة، نقوم بتلبية طلب منطقة الشرق الأوسط وأفريقيا على حلول الدفع المخصصة، وتسهيل المعاملات. وسط النمو السريع للتجارة الإلكترونية والمدفوعات الرقمية.

نظرة عامة على التاجر

عملاء متنوعون

خدمة مجموعة واسعة من العملاء بما في ذلك التجار الأفراد وتكتلات الشركات.



امتداد القطاع

تقديم الطعام للشركات في قطاعات البيع بالتجزئة والتصنيع والتوزيع.



التركيز على الشركات ذات الحجم الكبير

الخبرة في إدارة المعاملات للشركات ذات التدفقات النقدية الكبيرة.



التخصص في الأفراد ذوي الثروات العالية

تقديم خدمات مخصصة للعملاء ذوي الأصول المالية الكبيرة.

الأسواق

01

تسويق كبار

مركزي في سويسرا مع دعم تسويقي في المغرب ودعم إداري لتسليم التسويق العالمي في جنوب أفريقيا.

02

الأسواق المستهدفة الأولية

Sub-Saharan Africa & North Africa; Nigeria, Kenya, South Africa, Morocco, Egypt, Algeria, Tunisia
Middle East; Saudi Arabia, UAE, Turkey, Levant, Jordan)

03

أسواق ثانوية انتقائية

أوروبا الغربية والشرقية والجنوبية، البلقان، باستثناء روسيا والنرويج.

04

العمليات والتكنولوجيا

المقر الرئيسي في دبي بدعم عالمي.

05

البلدان مقفلة

الوصول العالمي باستثناء روسيا والنرويج والدول المدرجة في مكتب مراقبة الأصول الأجنبية (OFAC).

06

الدعم القانوني

المكتب القانوني المركزي ومقره في لندن.

المزايا المبتكرة aurea via

تهدف Aurea Via إلى أن تصبح المزود الرائد لخدمات الدفع (PSP) في منطقة الشرق الأوسط وأفريقيا، حيث تتميز عن المنافسين من خلال تقديم خدمة مخصصة وفهم ثقافي وتركيز لا يتزعزع على العملاء. ومع تقدمها، تهدف الشركة إلى تحويل العملاء الراضين إلى مؤيدين، وبناء سمعة قوية في مجتمع الأعمال المتنوع في المنطقة.

خدمة عملاء مميزة على مدار 24 ساعة طوال أيام الأسبوع

يتوفر دعم مخصص على مدار الساعة للحصول على مساعدة سريعة.

دعم مستمر

المساعدة المستمرة لجميع الاستفسارات أو الطلبات التي يطررها العملاء.

رعاية ما بعد البيع

الالتزام الدقيق بالتفاصيل ودعم ما بعد المعاملة.

تأهيل سريع

عمليات مبسطة للتكامل السريع للخدمات.

قبول العملة العالمية

القدرة على معالجة المعاملات بأكثر من 140 عملة حول العالم.

وصول عالمي واسع النطاق

خدمة التجار في جميع أنحاء العالم، في مناطق محددة حول العالم مع حضور لا مثيل له في السوق.

قدرة عالية على المعاملات

القدرة على التعامل مع أحجام المعاملات الكبيرة بكفاءة.

دعم متعدد اللغات

المساعدة في التواصل بلغات متعددة.

استراتيجيات التسعير التكيفية

القدرة على تعديل الأسعار بناءً على عوامل مختلفة مثل حجم المعاملات وظروف السوق.

الأعمال عالية المخاطر

الفهم والانفتاح على القطاعات عالية المخاطر المتنوعة، بما في ذلك القطاعات عالية المخاطر مثل السلع الفاخرة والأدوية والألعاب.

رؤى إقليمية عميقة

فهم متعمق للأسواق والديناميكيات المحلية.

الحساسية الثقافية

الوعي واحترام الفروق الثقافية في التعاملات التجارية.

إدارة المخاطر الماهرة

الكفاءة في التعامل مع المخاطر المتنوعة الكامنة في السوق

نهج مخصص للسوق

تخصيص الخدمات لتتماشى مع ديناميكيات السوق المحددة.

الخبرة في المخاطر المتنوعة

الكفاءة في إدارة أنواع المخاطر المختلفة بشكل فعال.

سجل اليوم



www.aureavia.com

info@aureavia.com

Middle East
+971 54 332 8042

Europe
+41 43 508 22 64

Africa
+212 650 317007

London
+44 203 008 5966