Présentation
de l'entreprise

aurea via

Solution de paiement innovante qui facilite *la croissance mondiale*

aureavia.com | info@aureavia.com | +41 43 508 22 64 | @aureavia.hub

Middle East +971 54 332 8042 I Europe +41 43 508 22 64 I Africa +212 650 317007 I London +44 203 008 5966

Le monde d'Aurea Via

Fondée à Dubaï en 2022, Aurea Via bénéficie de la vaste expérience de ses fondateurs dans la région MEA. Cette compréhension approfondie nous distingue sur le marché. Alors que d'autres sociétés proposent des services similaires, notre maîtrise des nuances linguistiques, en particulier dans la région MEA, nous permet de fournir des solutions sur mesure qui répondent aux divers besoins de nos clients.

la solution innovante de passerelle de paiement d'Aurea Via constitue le lien crucial reliant les clients, les commerçants et les institutions financières. Soutenus par une équipe de dirigeants multinationaux expérimentés, nous répondons à la demande de la région MEA en matière de solutions de paiement personnalisées, facilitant ainsi les transactions dans un contexte de croissance rapide du commerce électronique et des paiements numériques.

FACILITER **LA CROISSANCE** MONDIALE

Présentation du marchand

Clientèle diversifiée

Au service d'une gamme de clients, y compris des commerçants individuels et des conglomérats d'entreprises.

Couverture sectorielle

Service aux entreprises des secteurs de la vente au détail, de la fabrication et de la distribution.

Focus sur les entreprises à volume élevé

Expertise dans la gestion de transactions pour des entreprises ayant des flux de trésorerie importants.

Spécialisation dans les particuliers fortunés

Fournir des services sur mesure aux clients disposant d'actifs financiers importants.

Marchés

01

Direction Générale du Marketing

Centralisé en Suisse avec un support marketing au Maroc et un support administratif pour la livraison marketing mondiale en Afrique du Sud.

02

Marchés cibles principaux

Afrique subsaharienne et Afrique du Nord ; Nigéria, Kenya, Afrique du Sud, Maroc, Égypte, Algérie, Tunisie Moyen-Orient; Arabie Saoudite, Émirats Arabes Unis, Turquie, Levant, Jordanie)

03

Marchés secondaires sélectifs

Europe occidentale, orientale et méridionale, Balkans, hors Russie et Norvège.

04

Opérations et Technologie

Siège social de Dubaï avec un soutien mondial.

05

Pays Débloqués

Portée mondiale hors Russie, Norvège et pays répertoriés par l'OFAC.

06

Support Légal

Bureau juridique central basé à Londres.

Avantages innovants d'*aurea via*

FACILITER LA **CROISSANCE** MONDIALE

Aurea Via vise à devenir le principal fournisseur de services de paiement (PSP) dans la région MEA, en se démarquant de ses concurrents en offrant un service personnalisé, une compréhension culturelle et une orientation client inébranlable. Au fur et à mesure de sa progression, l'entreprise vise à transformer des clients satisfaits en défenseurs, se bâtissant ainsi une solide réputation au sein de la communauté d'affaires diversifiée de la région.

Service client haut de gamme 24h/24 et 7j/7

Assistance dédiée disponible 24 heures sur 24 pour une assistance rapide.

Rapide Intégration

Processus rationalisés pour une intégration rapide des services.

Capacité de transaction élevée

Capacité à gérer efficacement de gros volumes de transactions.

Entreprises à haut risque

Compréhension et ouverture à des secteurs diversifiés à haut risque, y compris des secteurs à haut risque tels que les produits de luxe, les produits pharmaceutiques et les jeux.

Gestion des risques compétente

Maîtrise de la gestion des divers risques inhérents au marché

Support en cours

Assistance continue pour toutes les demandes de renseignements ou demandes soulevées par les clients.

Acceptation mondiale des devises

Possibilité de traiter des transactions dans plus de 140 devises dans le monde.

Prise en charge multilingue

Aide à la communication en plusieurs langues.

Des perspectives régionales approfondies

Compréhension approfondie des marchés et des dynamiques locales.

Approche adaptée au marché

Personnalisation des services pour s'aligner sur la dynamique spécifique du marché.

Soins après-vente

Attention méticuleuse aux détails et soutien après la transaction.

Portée mondiale étendue

Au service des commerçants du monde entier, dans des régions spécifiques du monde, avec une présence inégalée sur le marché.

Stratégies de tarification adaptatives

Possibilité d'ajuster les prix en fonction de divers facteurs tels que les volumes de transactions et les conditions du marché.

Sensibilité culturelle

Sensibilisation et respect des nuances culturelles dans les relations commerciales.

Expertise en risques diversifiés

Compétence dans la gestion efficace de divers types de risques.

Inscrivez-vous *aujourd'hui*

aurea via

www.aureavia.com | info@aureavia.com | Middle East +971 54 332 8042 | Europe +41 43 508 22 64 | Africa +212 650 317007 | London +44 203 008 5966